

Année Universitaire : 2011/2012

Niveau : 1^{ère} année du Master

Matière : Affaires internationales

Enseignant : A. BOUAYAD

Durée : 1 heure30 minutes

Extrait d'un contrat № 12/654

«**OUALILI**», Société Anonyme au capital de 2 000 000 de dirhams, Quartier Industriel Sidi Brahim, à Fès, Maroc, représentée par Mohammed IKBAL, directeur général, dénommée ci-après «**le Fournisseur**»,

D'UNE PART,

ET

SARL «Beauté», AV. Strasbourg, Paris, FRANCE, représentée par Pierre Gensse, directeur général, dénommée ci-après «**l'Acheteur**»,

D'AUTRE PART,

ont conclu le présent Contrat ci-dessous exposé

ARTICLE 1 : SUJET DU CONTRAT

Le Fournisseur vend, en contre partie **l'Acheteur** paie et réceptionne du savon liquide (dénommée ci-après « Marchandises »), dont la désignation, le prix et la quantité figurent dans les Commandes qui font partie intégrante du Contrat FOB, Maroc-Casablanca (INCOTERM 2020) – sur concertation et ci-après selon le texte du

Article 2 : Désignation du produit

Savon de Fès liquide 100% pur Olive certifié BIO.

Fabriqué à Fès par saponification traditionnelle exclusivement à base d'huile d'Olive BIO, ce savon liquide ne contient aucun conservateur ni additif, ni tensioactif. C'est un savon de très haute qualité aussi bien au niveau cosmétique qu'au niveau écologique. Très doux, il est idéal pour le nettoyage quotidien des mains et du corps, et est très respectueux des peaux sensibles, allergiques et réactives. Sa présentation en flacon pompe le rend pratique pour un usage quotidien, placé au bord de l'évier ou du lavabo.

ARTICLE 3 : PRIX ET VALEUR TOTAL DE LA PRODUCTION

2.1. Le prix des Marchandises est fixé en EURO et est calculé d'après les conditions de livraison et le choix de l'incoterm. Le prix du flacon de 500 ml s'élève à 1.20 Euros pour l'incoterm DAP.

2.2. Le montant total du Contrat s'élève à environ 10 000 EUROS.

2.3. Chaque lot de Marchandise est confirmé par la conclusion d'un Accord Additionnel (Pré Commande), dans lequel on spécifie la quantité.

ARTICLE 4 : PAIEMENT DE LA MARCHANDISE ET REGLEMENTS ENTRE LES PARTIES

3.1. Le paiement de la Marchandise s'effectue en EURO.

3.2. Le paiement pour chaque lot de Marchandise s'effectue sur base de la Facture-proforma émise par *le Fournisseur* conformément à la Commande.

Le mode de règlement retenu est l'encaissement documentaire, à condition d'expédier le lot dans un délai de 15 jours à compter de la commande ferme.

3.3. En cas de non livraison ou de livraison incomplète du lot de Marchandise, *l'acheteur peut refuser la réception de la marchandise.*

ARTICLE 4 : QUALITE DES MARCHANDISES

La qualité des Marchandises doit être intégralement conforme aux normes françaises. La production présentée doit être en conformité avec les normes de sécurité faisant l'objet du présent Contrat.

ARTICLE 5

OBLIGATIONS DES PARTIES

5.1. Obligations du *Fournisseur*:

5.1.1. Livrer des Marchandises dont les caractéristiques liées à la qualité doivent correspondre aux exigences du pays producteur.

5.1.2. Conclure à ses frais le contrat d'expédition des Marchandises aux conditions usuelles et leur acheminement jusqu'au port de Maroc-Casablanca.

5.1.3. Transmettre avec le Transporteur les documents nécessaires à la livraison, au transport et à la réception des Marchandises.

5.1.4. Procéder, sur le territoire du Royaume du Maroc, aux opérations de dédouanement des Marchandises exportées et régler les impôts et droits de douane en vigueur au Maroc liés à l'exportation des Marchandises.

5.2. Obligations de *l'Acheteur*:

5.2.1. Payer les Marchandises selon le mode de paiement retenu.

5.2.2. Obtenir à ses risques et à ses frais, toute licence d'importation et/ou toute autre autorisation des organes étatiques nécessaires à l'importation des Marchandises et accomplir l'ensemble des formalités douanières et autres formalités nécessaires à l'importation des Marchandises.

ARTICLE 6

REMISE-RECEPTION DE LA MARCHANDISE

6.1. La Marchandise est considérée comme rendue par le *Fournisseur* et reçue par *l'Acheteur* quand la quantité est conforme aux documents d'expédition.

6.2. La réception définitive est exécutée dans le pays de *l'Acheteur* quand la Marchandise arrive à son point de destination.

ARTICLE 7

INSTRUCTIONS D'EXPEDITION

7.1. Les Marchandises sont expédiées par le *Fournisseur* conformément aux instructions données par *l'Acheteur* et seulement après validation par *l'Acheteur* de la Facture-proforma correspondante. Dans les documents d'expédition (le connaissement) *le Fournisseur* indique : le lieu du chargement; le lieu de livraison; le destinataire; l'expéditeur; le numéro du contrat; les désignations et la quantité des marchandises (de palettes, colis et bouteilles) ; le poids BRUT et la capacité en litres.

ARTICLE 8

CAS FORCE MAJEURE

Les Parties se libèrent de la responsabilité de la non-exécution partielle ou complète des obligations du présent Contrat, si cette non-exécution est venue par la conséquence des circonstances provoquées par l'action de la force majeure.

ARTICLE 9

ARBITRAGE ET DROIT APPLICABLE

Dans le cas où des différends et des litiges naîtraient en relation avec le présent Contrat, les Parties mettront tout en œuvre pour tenter de résoudre à l'amiable lesdits différends et litiges par la voie de la conciliation.

ARTICLE 10

POSITIONS FINALES

La durée de validité du présent Contrat est de 12 mois à dater de sa signature, il sera reconduit tacitement pour une durée équivalente. Toutefois si une des deux parties ne souhaite pas une telle reconduction, elle doit en aviser l'autre par courrier recommandé deux mois avant expiration de la validité du présent Contrat.

FOURNISSEUR: «OUALLILI»

Quartier Industriel Sidi Brahim Fès

Informations bancaires:

Crédit du Maroc

Place De la Paix, 50000 Fès – Maroc

L'ACHETEUR: SARL "BEAUTE"

AV. Strasbourg, Paris

Informations bancaires: Crédit Lyonnais

Place de la Concorde Paris

LES SIGNATURES DES PARTIES

LE FOURNISSEUR _____

L'ACHETEUR _____

Questions

- 1- Puisqu'il s'agit d'un premier contrat commercial conclu entre les deux parties, le responsable commercial de la société Beauté demande de relever les risques qu'elles font courir à la société.
- 2- Quelles sont les obligations du vendeur lors du choix de l'incoterm 2020 DPU ?
- 3- Quel est l'impact de la nouvelle flexibilité du DH sur la performance des entreprises exportatrices ?
- 4- A votre avis, La récente crise du coronavirus aura-t-elle un impact sur la compétitivité de l'entreprise exportatrice OUALLILI ?